Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Суворов Антон Дмитриевич

Должность: Ректор

Дата подписания: 01.11.2022 19:11:29

Уникальный программный ключ:

a39bdb15d680d3b0adbfced0af5c1efb14747dc0



УТВЕРЖДАЮ Ректор НОУ ВО РЭШ А.Д. Суворов «27» октября 2022 г.

Негосударственное образовательное учреждение высшего образования «Российская экономическая школа» (институт)

Программа

вступительных испытаний при приеме на обучение по программе подготовки научных и научно-педагогических кадров в аспирантуре в 2023 году

НАУЧНАЯ СПЕЦИАЛЬНОСТЬ: 5.2.1. Экономическая теория

ФОРМА ОБУЧЕНИЯ: Очная СРОК ОБУЧЕНИЯ: 3 года

(АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК)

Программа вступительных испытаний при приеме для обучения по научной специальности 5.2.1. Экономическая теория; (срок обучения: 3 года). Составитель программы – Департамент гуманитарных наук и иностранных языков РЭШ. Программа вступительных испытаний «Иностранный язык (английский)» составлена в соответствии с Федеральными государственными требованиями. Программа экзамена включает основные требования, являющиеся наиболее важными для дальнейшего обучения в аспирантуре Российской экономической школы.

1. Цель вступительного испытания по английскому языку -

проверить уровень знаний, умений и навыков абитуриентов по английскому языку и выяснить, в какой степени они готовы использовать английский язык для освоения программы аспирантуры Российской экономической школы, соответствующей Федеральным государственным требованиям.

- **2.** Формы вступительного испытания по английскому языку и минимальные баллы Вступительное испытание по английскому языку оценивается по 10-балльной системе оценивания. Оценка от 1 до 4 баллов включительно для вступительного испытания по английскому языку считается неудовлетворительной.
- 2.1. В качестве результата вступительного экзамена по английскому языку могут быть зачтены действующие результаты следующих тестов:
 - TOEFL IBT (Test of English as a Foreign Language, Internet-based Testing);
 - TOEFL IBT Special Home Edition;
 - IELTS (International English Language Testing System, Academic);
 - CAE (Certificate in Advanced English);
 - CPE (Certificate of Proficiency in English);
 - BEC H (Business English Certificates Higher).

в соответствии со следующей шкалой перевода баллов тестов в баллы РЭШ:

TOEFL PBT (Paper- based testing)	TOEFL IBT (Internet- based Testing)	CAE (Certificate in Advanced English)	CPE (Certifica te of Proficien cy in English)	BEC Higher	IELTS (Acade mic)	Баллы РЭШ
625 and higher	108 and higher	A	С	A	8.5 and higher	10
610-624	102-107	В	-	В	8	9
595-609	96 - 101	С	-	С	7.5	8
585-594	90 - 95				7	7
579-584	85-89				6.5	6
570 -578	80 - 84				6	5

2.2. Поступающие, окончившие программу «Магистр экономики» РЭШ, могут зачесть в качестве вступительного балла по английскому языку итоговую оценку по английскому языку на программе «Магистр экономики», но не ниже, чем «4» (76-79 %) или «7» в пересчете на вступительную шкалу РЭШ (см. таблицу внизу). Выпускники программы «Магистр экономики» РЭШ, чья итоговая оценка ниже «4» баллов, проходят вступительные испытания на общих основаниях.

Итоговая оценка	Баллы РЭШ
MAE (%)	
90-95 и выше (5)	10
86-89 (5-)	9
80-85 (4+)	8
76-79 (4)	7
не засчитывается	6
не засчитывается	5

2.3. Для абитуриентов, не имеющих сертификата о сдаче IELTS, TOEFL, а также кембриджских сертификатов или выпускники программы «Магистр экономики» РЭШ, имеющих льготы при поступлении (см. 1.2), РЭШ проводит внутренний вступительный экзамен по английскому языку.

3. Формат внутреннего вступительного экзамена (теста) по английскому языку.

Внутренний вступительный экзамен по английскому языку также оценивается по 10-балльной системе оценивания. Оценка от 1 до 4 баллов включительно для вступительного экзамена по английскому языку считается неудовлетворительной. Вступительный экзамен по английскому языку проводится в формате письменного теста, состоящего из 70 заданий. Правильный ответ на каждое задание засчитывается как один балл. Неверные ответы не засчитываются.

Продолжительность вступительного теста составляет 1 час (60 минут).

Пересчет баллов, полученных в результате вступительного теста по английскому языку, в баллы вступительной шкалы РЭШ, производится в соответствии со следующей таблицей:

Вступительный тест	Баллы РЭШ
67-70	10
63-66	9
59-62	8
55-58	7
51-54	6
47-50	5

4. Структура теста

Тест проверяет следующие компетенции:

Reading Comprehension (12 заданий)

Для того, чтобы продемонстрировать навыки понимания письменного текста на английском языке, поступающие должны ответить на вопросы по содержанию предложенных текстовых отрывков в форме множественного выбора, заполнения пропусков, нахождения соответствий.

Structure and Written Expression (две части; 58 заданий)

Экзаменуемым предлагаются задания множественного выбора. В первой части (8 заданий) поступающий демонстрирует знание академической лексики, выбирая нужный синоним из предложенных. Во второй части (50 заданий) - демонстрирует способность узнавать грамматически правильные формы и допустимые лексические единицы высказывания на английском языке, выбрав правильный вариант грамматической или лексической единицы.

5. Требования к владению материалом

- Чтение: поступающий должен понимать тексты, построенные на частотном языковом материале профессионального общения.
- **Лексика:** поступающий должен владеть лексикой на уровне B2+ C1, знать сочетаемость и употребление единиц, различать значения синонимов и их стилистическую окраску, знать фразовые глаголы, идиомы и устойчивые выражения в объеме, соответствующем указанному уровню.
- **Грамматика:** поступающий должен владеть грамматикой на уровне B2+ C1, уметь выбирать наиболее точные структуры для выражения мысли, различать значения сходных грамматических конструкций, знать особенности употребления и стилистические характеристики грамматических структур.

6. Правила проведения вступительных испытаний

- На вступительных испытаниях, дополнительных вступительных испытаниях, а также на аттестационных испытаниях должна быть обеспечена спокойная и доброжелательная обстановка, предоставлена возможность поступающим наиболее полно проявить уровень своих знаний и умений.
- Во время проведения вступительных испытаний, дополнительных вступительных испытаний, участникам указанных мероприятий и лицам, привлекаемым к их проведению, запрещается иметь при себе и использовать средства связи и электронно-вычислительной техники (в том числе электронные словари), за исключением случаев, установленных нормативными правовыми актами Российской Федерации.
- Запрещается засчитывать в качестве вступительных испытаний, дополнительных вступительных испытаний выпускные экзамены на подготовительных отделениях, курсах (школах) при вузах.
- При несоблюдении порядка проведения вступительных испытаний, проводимых вузом самостоятельно, дополнительных вступительных испытаний члены приемной комиссии, экзаменационной комиссии, проводящие вступительное испытание, вправе удалить поступающего с места проведения вступительного испытания, дополнительного вступительного испытания с составлением акта об удалении. В случае удаления поступающего с вступительного испытания, дополнительного вступительного испытания вуз возвращает поступающему принятые документы.

- Во время вступительного испытания в очной форме не допускается использование абитуриентами своей бумаги, корректирующей жидкости и др.
- Во время вступительного испытания запрещается использовать словари и любую справочную литературу.
- При входе в аудиторию, где проводятся испытания, абитуриент предъявляет паспорт и экзаменационный лист абитуриента.
- На вступительных испытаниях абитуриенту выдаются титульный лист и тестовые задания.
- На вступительном испытании необходимо использовать ручки темно-синего или черного цвета.
- Перед началом экзамена абитуриент заполняет титульный лист, проставляет время начала экзамена и подписывает титульный лист.
- Консультации с членами предметной комиссии во время проведения вступительных испытаний допускаются только в части уточнения формулировки вопроса.
- Абитуриент имеет право покинуть (в т.ч. досрочно) аудиторию только с разрешения дежурного по аудитории.
- Абитуриент, не явившийся или опоздавший на экзамен без уважительной причины, к дальнейшим экзаменам не допускается.
- В случае несогласия с выставленной экзаменационной оценкой, абитуриент имеет право подать апелляцию. Апелляция подаётся председателю (или заместителю) экзаменационной комиссии в день объявления результатов экзамена. Поданная позже апелляция не принимается. Рассмотрение апелляции заключается в выявлении объективности выставления оценки, основанием для этого служат записи в тестовых заданиях.
- Вступительные испытания с применением дистанционных технологий прходят в соответствии с Регламентом проведения вступительных испытаний с применением дистанционных технологий в Российской экономической школе (утвержден приказом ректора от 01.06.2020 № 01-93).

7. Образец теста Part I. READING

Read the text and answer Questions 1-13

CONSUMER BEHAVIOUR

A 'Consumer behaviour' is the behaviour that consumers display in seeking, purchasing, using, evaluating and disposing of products and services that they expect will satisfy their personal needs. The study of consumer behaviour is the study of how individuals make decisions to spend their available resources (money, time and effort) on products and services. Consumer behaviour includes both mental decisions and the physical actions that result from those decisions. Although some social scientists limit their understanding of 'behaviour' to observable actions, it is apparent that the reasons and decisions behind the actions involved in human (and consumer) behaviour are as important to investigate as the actions themselves.

B People engage in activities for many purposes other than consumption but, when acting as a customer, individuals have just one goal in mind – to obtain goods and services that meet their needs and wants. All consumers face varying problems associated with acquiring products to sustain life and provide for some comforts. Because solutions to these problems are vital to the existence of most people, and the economic well-being of all, they are usually not taken lightly. The process is complex, as choices must be made regarding what, why, how, when, where and how often to buy an item.

C Take, for instance, the product bottled water – a multimillion-dollar industry. A study of consumption behaviour in this area would investigate what kinds of consumers buy bottled water, and why, when and where they buy it. The study might find that, among some consumers, the growing use of bottled water is tied to concerns with fitness; and, among others, with the quality of tap water. It might find that domestic brands have a totally different image from imported brands, and that the reasons and occasions for usage vary among consumers. By contrast, a more durable product such as a document scanner would have a very different target market. What kinds of consumers buy, or would buy, a scanner for home use? What features do they look for? How much are they willing to pay? How many will wait for prices to come down? The answers to these questions can be found through consumer research and would provide scanner manufacturers with important input for product design modification and marketing strategy.

D The word 'consumer' is often used to describe two different kinds of consuming entities: the personal consumer and the organisational consumer. The personal consumer buys goods and services for his or her own use (e.g. shaving cream), for the use of the whole household (television set), for another member of the household (a shirt or electronic game) or as a gift for a friend (a book). In all these contexts, the goods are bought for final use by individuals who are referred to as 'end-users' or 'ultimate consumers'.

E The second category of consumer includes profit and non-profit businesses, public sector agencies (local and national) and institutions (schools, churches, prisons), all of which buy products, equipment and services in order to run their organisations. Manufacturing companies must buy the raw materials and other components to manufacture and sell their products; service companies must buy the equipment necessary to render the services they sell; government agencies buy the office products needed to operate agencies; institutions must buy the materials they need to maintain themselves and their populations.

F The person who purchases a product is not always the sole user of the product. Nor is the purchaser necessarily the person who makes the decision or pays for the product. Thus, the marketplace activities of individuals entail three functions, or roles, as part of the processes involved in consumer behaviour. The three functions are the consumer, the person who consumes or uses the product or service; the purchaser, the person who undertakes the activities to obtain the product or service; and the payer, the person who provides the money or other object of value to obtain the product or service. Marketers must decide whom to direct their marketing efforts toward. For some products or services, they must identify the person who is most likely to influence the decision. Some marketers believe that the buyer of the products is the best prospect, others believe it is the user of the product, while still others play it safe by directing their promotional efforts to both buyers and users. For example, some toy manufacturers advertise their products on children's television shows to reach the users, others advertise in magazines to reach the buyers, and others run dual campaigns designed to reach both children and their parents.

G In addition to studying how consumers use the products they buy, consumer researchers are also interested in how individuals dispose of their once-new purchases when they are finished with them. The answer to this question is important to marketers, as they must match production to the frequency with which consumers buy replacements. It is also important to society as a whole, as solid waste disposal has become a major environmental problem that marketers must address in their development of products and packaging. Recycling is no longer a sufficient response to the problem. Many manufacturers have begun to remanufacture old components to install in new products, because remanufacturing is often cheaper, easier and more efficient than recycling.

 Questions 1-5 The text has seven paragraphs, A-G. Which paragraph contains the following information? Write the correct letter, A-G, in the gaps 1-5 - a description of the organisational consumer 1 - the reason why customers take purchasing decisions seriously 2 - reference to a way of re-using materials 3 - ways of exposing products to a range of potential customers 4 - a term used to describe someone who buys for the family 5
Questions 6-9 Complete the summary below. Choose NO MORE THAN TWO WORDS from the text for each answer. Write your answers in gaps 6-9. Market research
Market research carried out on non-durable products like 6
Questions 10-12 Complete the notes below. Choose NO MORE THAN THREE WORDS from the text for each answer. Write your answers in gaps 10-12 below. Marketplace activities involve: • consumer •10 • payer
Marketers target: • buyer • user • buyers and users
Researchers study: • patterns of consumer usage • methods of 11
Part II. STRUCTURE AND WRITTEN EXPRESSION 1 For questions 1 - 8, read the text below and decide which word A, B, C or D best fits each space. A Fairytale Castle
A recent (1) of children aged between four and eleven years old has (2) that their notion of the ideal home presents major (3) to conventional wisdom. More than a quarter of the youngest group (4) a desire to live in a house made either entirely of sweets or of toys rather than more traditional (5) One in four boys and nearly half the girls would choose to live in a fairy tale house. Other specifications for the (6) dream house, unveiled by the research, include the fact that a third of children would like an indoor swimming pool and that more

Fifte chile	een p	ercent of boys a en wants to live	rear-olds, given the cl lso want a football pi on a giant bouncy cas _ all other options.	tch on the premises.	Somewhat surpr	risingly, only one
	1. 2. 3. 4. 5. 6. 7.	A research A exposed A questions A claimed A substances A supreme A choose A over	B study B revealed B issues B expressed B components B ultimate B select B rather		D request D uncovered D tests D announced D elements D fundament D opt D between	
Part	t III.	STRUCTUE	RE AND WRITTEN	EXPRESSION 2		
		he answer which E answer is corr	best fits the gap in ed	ach sentence.		
1.		-	peing disrupted and son made landfall in Florio	_	ations c	on Thursday after
		A fully	B entirely	C wholly	, D	absolutely
2.		ericans deserve en an asset, not a liab	ergy security, and it's to	ime our federal govern	ment oi	l and natural gas
	A	would treat	B will treat	C treated	D has treated	l
3.	19 with		alken Institute, a think to aid that because of Ching		hey are successful	l as being the first
	A	sooner	B better	C preferably	D rather	
4.			choice but to intercede	on behalf of law-abidi	ng American gun	owners if their
	$\mathbf{A} t$	o track	B on tracking	C track	D to tracking	,
5.			have invested			
	A	strongly	B highly	C widely	D heavily	

6. In the global race to make a coronavirus vaccine, a state-owned Chinese company is boasting that its

		ing top executives.	received experis	mental shots e	ven before the government	
	testing in people.					
	A will approve	B appro	oved C a	approves	D approve	
7.	Overspending on i with constructions				in massive debt and omes to a close.	left
	A be	B being	C	be	D are	
8.		ent and CEO Kevi	n Johnson, who		to the role he vacated 13 years company faces a growing	
	A demand	B reque	est C i	ırge	D ultimatum	
9.	Taken atdifference.	value, these figures	may appear to inc	licate that the v	accination doesn't make much of	a
		B face	C added	D much		
	10. The price of o A sharply				sly D steadily	
	11. These approach facing.	ches can do only		, they won't	solve the main problem we'r	:e
		B so much	C few	D bit		
	12. He is the most	t prolific research	ner I	with.		
		B ever worked			D am ever working	
	13. If the correlati method.	on	after cleaning t	the data, it m	ight be worth trying a difference	ent
	A don't find	B isn't find	C doesn't get found		'n't	
	14. As we all know	v from experienc	e, this job	ea	asy.	
	A is not going have been	ng to B is no.	t to he	has not be	D will not be	
	15. Monetary poli A must be aware	cy decision-mak B must b knowing	o	_ of the limith	tations of their knowledge. D can have been aware	
	16. She wrote an	excellent essay	w		-	
	A albeit	B wherefore	C even so	D despit the fact	e	

17. The bank has con reported on their a		nts regard	ing fraudulent activities
A so long	B yesterday	C yet D	so far
18. Perhaps, years from at lifeforms from A touch 19. The ratio between same number, A in spite how 20. I an additionation to the program. A needn't have request 21. University busine A leverage	om now, images of all another planet. B look C show the circumful big or sm B despite how how how how to B needn't to request ss incubators B install	ien worlds will be released of D glimpse ference divided by the coall the circle gets. no matter D alto missions office has just in C needn't have requested the best service C provide D	diameter, will always be the though formed me about the acceptance D didn't need to request for technology start-ups.
A help but	B help out his plan and no	C stop w was waiting for this s	D resist supervisor's feedback.
24 do			had laid D What the Dean announced
25. Wages have grown mod A small	-	sign of a wage-price C much	
26. The e-commerce giant rest of the year.	antcorp	orate and technology h	iring in its retail business for the
A halted	B haltered	C admonish	D abode
	_	n throughout his career, h so overtly outlined hi	but rarely has an executive with s views.
A cirumvented	B defied	r C adhered	D colluded
28. These are the bench	mark rates that centra	al banks are currently_	to tame inflation.
A arosing	B rising	C raising	D arising
29. Experts company change un		organization is not acti	ng swiftly enough to tackle the

A	have said	В	is saying	C	said		D have been saying
	nmitted to to improve my langua			ith peop	le in any releva	nt social	context in
A	strike up	В	strike off	C	strike in		D strike on
	Farfinkel said that the Γ Hebrew.	NA	of the earliest a	alphabet	st	ill	in English
A	can be found	В	will be found	C	could find		D could be found
32. In vie	ew of what happened th	nis e	vening, you		better leave	your do	or open.
A	would	B	should	C	had		D have
A	bank was sever - B 7	The		C	\boldsymbol{A}	D Some	
	light.			i renen e	inginicors, sever	ur teenini	car issues carrie
	was being eveloped B	wa	s developing	C was develop	11 1/	vill be de	veloped
	nave to strictly warn yo should B are ave to report to repo						tolerance.
an tec	avoid the teye on technological in hnology. To aim to B Who	nnov	_	ademic c		-	
37. I	the article	bv	Januarv.	1	the pandemic th	nat destro	oved my plans.
A su	was to	•	ld submit; C	would h	-		bmitted;
38. He A	e gave a highly positive I I	e fee			ation and so did	l	mine
39. Yo	ou can volunteer to hel	_		an hour	in exchange of	your me	al
A	in case B sugg	gesti	ng C in cas	e that	D on	the occa	usion
	st as you would not conneither had		it,either would	I.	C nor should	D n	one would

		e was published	figu	res for about 80% of
world GDP beca A as long as		C inasmuch	D even though	
			t investment banks ations outside the Eurozor	
A did; reduce	B were doing; to reduce	making;	D do; to reduce	
			ulation's quality of life in t ely be able to survive for s	
A howeve	r B even thou	gh C supposed	D even	
44. The paper can't proofreading it.	t be submitted by 1:0	00 a.m.;	, I would have alre	eady finished
\mathbf{A} did I kn	OW.	C had I n known	D would I know	
	is often argued that	depression is inc	creasing in urban areas, sta	tistical data remains
inconclusive. A while	B when	C despite	D as	
46. As yet I	no ir	nformation, desp	pite my repeated request	ts.
A have se	nt B	am sent	C have been sent D	sent
how to live and	what to value?	us profound	on practi	cal questions such as
A piece of advice	B advices		C advise	D advice
48	I agree in pri	nciple with the	findings, I have some is	sues with the details.
A Althoug	h B Even		C Despite	D However
A truth	B fact		d of Tesla until you told C reality	D fate
	show that spend only on the		e money or gifts to othe	rs in need are happier
A discove	ries B	andings find	C ings rese	D earches

KEYS PART 1. READING COMPREHENSION

PART 1. READING COMPREHENSION	PART II. STUCTURE AND WRITTEN EXPRESSION
1. E	1. B
2. B	2. B
3. G	3. C
4. F	4. B
5. D	5. C
6. bottled water	6. B
7. fitness	7. D
8. imported brands	8. A
9. design/features/design	
features	
10. purchaser	
11. disposal/waste disposal	
12. recycling	

PART III STRUCTURE AND WRITTEN EXPRESSION

1. B	18. D	35. C	
2. C	19. C	36. D	
3. B	20. C	37. C	
4. B	21. C	38. A	
5. D	22. A	39. A	
6. B	23. D	40. B	
7. B	24. D	41. B	
8. A	25. B	42. B	
9. B	26. A	43. B	
10. C	27. B	44. B	
11. B	28. C	45. A	
12. A	29. D	46. C	
13. C	30. A	47. D	
14. D	31. D	48. A	
15. A	32. C	49. B	
16. A	33. B	50. C	
17. D	34. A		

СПИСОК РЕКОМЕНДОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

A.J.Thomson; A.V.Martinet, A Practical English Grammar: Exercises 1 (Oxford: OUP, 2012)

A.J.Thomson; A.V.Martinet, A Practical English Grammar: Exercises 2 (Oxford: OUP, 2012)

B.Rogers, *The Complete Guide to the TOEFL Test PBT Edition* (Boston: Heinle, Cengage Learning, 2011)

D.Hopkins, *Grammar for IELTS* (Cambridge: CUP, 2008)

K. Paterson, *English Grammar and Practice for Academic Purposes*. (Oxford: Oxford University Press, 2013)

D.Phillips, Longman Complete Course for the TOEFL Test: Preparation for the Computer and Paper Tests (New York: Pearson Education, 2001)

D.Phillips, *Longman Complete Course for the TOEFL Test: the Paper* Test (New York: Pearson Education, 2003)

M.MacCarthy, F.O'Dell. *English Vocabulary In Use. Upper intermediate*. (Cambridge: Cambridge University Press, 2001)

M.McCarthy, F.O'Dell, *Academic Vocabulary in Use with Answers* (Cambridge: Cambridge University Press, 2008)

M. Vince, Language Practice for Advanced 4th edition with key (Oxford: Macmillan, 2014)

R.Side, G.Wellman, *Grammar and Vocabulary for Cambridge Advanced and Proficiency: With Key* (Harlow: Longman, 2002)

S.McCarter, B.Cusack, *Improve Listening and Speaking Skills* (Oxford: Macmillan, 2007)

S.McCarter, N.Whitby, *Improve Reading Skills* (Oxford: Macmillan, 2007)